

## Keine Branchenlösung von der sprichwörtlichen Stange

**Bedarfsorientiert.** Es gibt sie heute nicht mehr: Die eine Lösung, die für bestimmte Branchen wie der sprichwörtliche Deckel auf den Topf passt. Was aktuell zählt, sind individuell konzipierte Kommunikationslösungen, hochwertige Produkte und Services sowie kompetente und verlässliche persönliche Ansprechpartner, die auf individuelle Kundenbedürfnisse eingehen.

Das gilt für den Mittelstand genauso wie für Großunternehmen. Wenn man bedenkt, welche rasanten Entwicklungen alleine in Industrie und Handel passieren - von Automatisierungsprozessen über E-Commerce und M-Commerce bis hin zur Dematerialisierung von Produkten - ist es entsprechend wichtig, einen kompetenten Provider an der Seite zu haben, der sich kreativ bei der Lösungsfindung zeigt. Als zukunftsorientierter Partner bieten wir neben konvergenten Kommunikationslösungen für einen kombinierten Mobil- und Festnetz-Einsatz auch Datennetze, Voice-over-IP, Mobil-, IoT- und Managed Services sowie Lösungen



**Alfred Pufitsch,**  
CEO von Tele2 Österreich  
[www.tele2.at](http://www.tele2.at)

im Bereich Security und Cloud-Access. Derart flexibel einsetzbare Lösungen unterstützen bestmöglich die Anforderungen unserer Kunden. So arbeiten wir gemeinsam mit den Unternehmen an der Telekommunikations-Infrastruktur für deren fortschreitende Digitalisierung, etwa für Industrie und Handel.

Neben innovativen Kommunikationslösungen steht die persönliche Kundenbetreuung mit kompetenter Beratung im Vordergrund. Denn nur mit einem Partner auf Augenhöhe können sich Betriebe auf das Wesentliche konzentrieren: Ihr Kerngeschäft.